



iWeb est un fournisseur mondial de services
d'hébergement Internet et d'infrastructure TI.

Commentaires & analyse de la direction
Deuxième trimestre terminé le 31 mars 2010



investisseurs.iweb.com

GROUPE IWEB INC.
COMMENTAIRES ET ANALYSES DE LA DIRECTION
POUR LE DEUXIÈME TRIMESTRE TERMINÉ LE 31 MARS 2010

Ce rapport doit être lu conjointement avec l'information contenue dans les états financiers consolidés non vérifiés de Groupe iWeb Inc. (la « Société » ou « iWeb ») et les notes qui s'y rapportent pour le trimestre terminé le 31 mars 2010. Tous les montants indiqués sont en dollars canadiens (sauf indication contraire).

Vue d'ensemble

iWeb est aujourd'hui l'une des plus importantes entreprises canadiennes d'infrastructure TI et d'hébergement Internet avec près de 22 000 clients répartis dans 150 pays à travers le monde. iWeb fournit des services d'hébergement de serveurs dédiés, de colocation et d'hébergement Web partagé, et ce, dans trois centres de données opérationnels totalisant plus de 48 000 pieds carrés et dotés de la technologie la plus récente.

Les services de serveurs dédiés incluent la location de serveurs appartenant à la Société, situés dans ses centres de données et dont l'usage exclusif est réservé à un client particulier. Les services de colocation consistent en la location d'un espace sécuritaire dans un centre de données dont les équipements électriques et de climatisation sont redondants et où le client peut installer et exploiter son propre matériel serveur. Les services d'hébergement Web partagé, qui comprennent l'hébergement de base de site Web, consistent à louer de l'espace sur les ordinateurs spécialisés de la Société fournissant l'infrastructure informatique aux clients.

Le chiffre d'affaires de la Société est passé de 1,6M\$ pour l'exercice financier 2004 à 27,1M\$ pour l'exercice financier 2009. Cette croissance soutenue au cours des dernières années financières provient exclusivement des efforts déployés par la Société et aucune acquisition importante n'est venue augmenter les revenus. Au mois de mars 2010, le revenu mensuel de iWeb se chiffre à 2,5M\$, l'équivalent de revenus de 30M\$ sur une base annualisée.

Plus de 95% des revenus de la Société sont récurrents, c'est-à-dire des revenus qui se répètent chaque mois, des mêmes clients pour les mêmes services. Au cours du deuxième trimestre de 2010, la Société a généré pour 117 000\$ de nouveaux revenus récurrents nets («NRRN»), ou 1,4M\$ sur une base annuelle. Après les six premiers mois de l'exercice en cours, se sont des NRRN de 155 000\$ qui ont été générés. Pour la dernière année financière terminée le 30 septembre 2009, la Société a généré pour 500 000\$ de NRRN ou 6M\$ sur une base annuelle.

Le taux d'attrition des revenus de la Société s'établit à 3,3% sur une base annuelle, pour le deuxième trimestre terminé le 31 mars 2010. Pour la période de six mois terminée le 31 mars 2010, ce taux est de 4,0% compte tenu de la perte d'un client important au premier trimestre. Pour l'exercice précédent se terminant le 30 septembre 2009, il s'était établi à 4,2%.

Centres de données

iWeb dispose maintenant de quatre centres de données, tous situés à Montréal. Les centres de données de la Société partagent une capacité réseau totale de 76 Go/s et 10 fournisseurs de transit, ont tous une alimentation électrique sans coupure (UPS), et sont équipés de génératrices de secours au diesel et de systèmes de climatisation. Les installations sont protégées par un système de sécurité multicouche de pointe, comprenant des contrôles biométriques, une surveillance vidéo, un accès sécurisé et divers systèmes de prévention d'incendie, dont le système VESDA.

iWeb-HD : Le premier centre de données iWeb, ouvert en 2004, est situé sur la rue Hochelaga. Hébergeant 1 800 serveurs et 42 cabinets de colocation, ce centre est utilisé à sa pleine capacité depuis 2006.

iWeb-CL : Le deuxième centre de données, situé dans l'arrondissement Saint-Léonard, peut héberger 12 000 serveurs dont 10 700 étaient en exploitation à la fin mars 2010 et 122 cabinets de colocation dont seulement 10 restent aujourd'hui disponibles. En ligne depuis juin 2006, ce centre de données de 20 000 pieds carrés aura coûté 12,1 M\$ uniquement en infrastructure, montant qui exclut le coût des serveurs. Au rythme actuel, ce centre de données atteindra sa pleine capacité d'ici la fin de la présente année financière.

iWeb-CO : Consacré exclusivement à la colocation, le troisième centre de données est contigu au siège social de la Société. Situé à l'Île des Sœurs, cette installation compte 43 700 pieds carrés, dont 20 000 pieds carrés d'espaces de bureau. iWeb-CO a la capacité d'héberger jusqu'à l'équivalent de 850 cabinets de colocation. Tous les systèmes de ce centre atteindront le niveau de redondance N+1, standard de redondance associé aux centres de données de haute qualité. Échelonné sur une période maximale de 30 ans, le bail a été conclu avec l'option d'acheter l'immeuble à intervalles réguliers. iWeb y a installé ses premiers clients au début du mois de mai 2008 et en date du 31 mars 2010, le taux d'occupation était de près de 30 %. Les revenus mensuels provenant de ce site à la fin du deuxième trimestre s'établissent à environ 110 000 \$, soit 1,3 M\$ sur une base annuelle.

iWeb-NE : La Société dispose depuis avril 2010 d'un quatrième centre de données à Montréal, situé dans l'arrondissement LaSalle. Pouvant éventuellement accueillir jusqu'à 20 000 serveurs, le nouveau centre a une superficie totale de 31 200 pieds carrés. L'immeuble, n'ayant jamais été utilisé comme centre de données, est actuellement en cours de préparation afin de répondre aux normes opérationnelles strictes de la Société. iWeb a conclu, en janvier 2010, un bail d'une durée maximale de 30 ans et a l'option d'acheter l'immeuble à intervalles réguliers.

L'investissement prévu en infrastructure pour la première phase de travaux est de près de 3 M\$. À cet effet, iWeb a conclu, au cours du mois de mars 2010, une entente de financement de 3M\$US avec l'un de ces principaux partenaires financiers pour le financement de ces travaux. Cette première phase permettra d'accueillir 3 000 serveurs physiques, et la Société compte y intégrer de nouveaux systèmes automatisés.

La capacité non utilisée disponible pour permettre à la Société de répondre à la demande de sa clientèle en matière de services d'hébergement, au 31 mars 2010, se résume ainsi :

| <u>Centre de données</u> | <u>Service</u> | <u>Capacité actuelle et prévue</u> | <u>Taux d'utilisation</u> | <u>Capacité disponible</u> |
|--------------------------|----------------|--|-------------------------------|--------------------------------|
| iWeb-HD | Dédié/Partagé | 1 800 | 100 % | – |
| | Colocation | 42 | 100 % | – |
| iWeb-CL | Dédié/Partagé | 12 000 | 89 % | 1 300 |
| | Colocation | 122 | 92 % | 10 |
| iWeb-CO | Colocation | 850 | 28 % | 610 |
| iWeb-NE | Dédié/Partagé | 20 000 | 0 % | 20 000 |
| Total | Dédié/Partagé | 33 800 | 37 % | 21 300 |
| | Colocation | 1 014 | 39 % | 620 |

Faits saillants financiers du deuxième trimestre de l'exercice 2010

- Revenus en hausse de 7% pour atteindre 7,4M\$ pour le deuxième trimestre terminé le 31 mars 2010 comparativement à des revenus de 6,9M\$ pour la même période en 2009
- Un BAIIA ajusté de 2,1M\$ pour Q2-2010, soit 28,3% des revenus
- Un bénéfice d'exploitation de 234 000\$ comparativement à un bénéfice de 120 000\$ pour le même trimestre de l'année précédente
- Un bénéfice net de 389 000\$ comparativement à une perte de 246 000\$ pour le trimestre de l'exercice précédent
- Flux de trésorerie générés par les activités d'exploitation de 1,5M\$

Résultats

INFORMATION FINANCIÈRE CHOISIE

(en milliers de dollars, sauf les montants par action)

| | <u>Q2</u> | | <u>Q2-après 6 mois</u> | |
|--|-------------|-------------|------------------------|-----------------------------|
| | <u>2010</u> | <u>2009</u> | <u>2010</u> | <u>2009</u> |
| Revenus | 7 419 | 6 933 | 14 669 | 13 007 |
| BAlIA ajusté | 2 100 | 1 855 | 4 157 | 3 753 |
| Bénéfice d'exploitation | 234 | 120 | 237 | 368 |
| Bénéfice net | 389 | (246) | 568 | (1 494) |
| Bénéfice net (perte nette) par action, de base | 0,0138 \$ | (0,0088) \$ | 0,0202 \$ | (0,0535) \$ |
| Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation | 1 520 | 1 339 | 3 400 | 2 677 |
| | | | <u>Au 31 mars 2010</u> | <u>Au 30 septembre 2009</u> |
| Actif total | | | 36 898 | 32 990 |
| Dette à long terme incluant les dérivés incorporés | | | 19 990 | 17 524 |
| Avoir des actionnaires | | | 7 116 | 6 365 |

La Société établit son bénéfice d'exploitation et son BAlIA ajusté (bénéfice avant frais financiers, impôts, amortissement, charge au titre de rémunération à base d'actions, gain/perte de change non matérialisé et répartition linéaire de la charge locative) ainsi :

(en milliers de dollars)

| | <u>Q2</u> | | <u>Q2-après 6 mois</u> | |
|---|--------------|--------------|------------------------|--------------|
| | <u>2010</u> | <u>2009</u> | <u>2010</u> | <u>2009</u> |
| Bénéfice net (perte nette) | 389 | (246) | 568 | (1 494) |
| Plus: Impôts sur les bénéfices | 150 | 10 | 230 | (141) |
| Plus: Perte (gain) de change non matérialisée sur la dette à long terme | (305) | 356 | (561) | 2 003 |
| Bénéfice d'exploitation | 234 | 120 | 237 | 368 |
| Plus: Frais financiers - intérêts débiteurs | 660 | 694 | 1 332 | 1 510 |
| Plus: Perte non matérialisée sur la juste valeur des contrats de change | 4 | 107 | 203 | 107 |
| Plus: Amortissement - Charges d'exploitation | 44 | 37 | 88 | 73 |
| Plus: Amortissement - Coût des services vendus | 1 020 | 806 | 2 004 | 1 514 |
| Plus: Répartition linéaire de la charge locative | 58 | - | 116 | - |
| Plus: Rémunération à base d'actions | 80 | 91 | 176 | 183 |
| BAlIA ajusté | 2 100 | 1 855 | 4 156 | 3 755 |

REVENUS

Les revenus du deuxième trimestre terminé le 31 mars 2010 se sont établis à 7,4M\$, en hausse de 7% comparativement aux revenus du deuxième trimestre de 2009 (6,9M\$). Pour les six premiers mois de l'exercice en cours, les revenus se sont établis à 14,7M\$, contre 13,0M\$ pour la période comparative de 2009, une augmentation de 13%.

La répartition des revenus pour le deuxième trimestre de l'exercice 2010 s'établit dans la proportion suivante : 85% pour les serveurs dédiés, 10% pour la colocation et 5% pour l'hébergement web partagé. 77% des revenus du trimestre ont été générés en dollars américains. La vigueur du dollar canadien pendant le trimestre terminé le 31 mars 2010 en regard du même trimestre de l'année précédente, s'est répercutée négativement sur les revenus du dernier trimestre. Le taux de change moyen CAD/USD pour Q2-2010 s'est établi à 1,05, contre 1,24 pour le trimestre correspondant de l'exercice précédent. Des revenus supplémentaires de 1,1M\$ auraient été reconnus en 2010 en utilisant le taux de 2009. Les revenus auraient ainsi été de 8,5M\$, en hausse de 22% comparativement à ceux du trimestre terminé le 31 mars 2009.

MARGE BÉNÉFICIAIRE BRUTE

La marge bénéficiaire brute s'est établie à 42% des revenus pour le trimestre se terminant le 31 mars 2010, comparativement à 51% des revenus pour la période correspondante de l'exercice précédent. L'impact défavorable des variations de taux de change CAD/USD sur la marge bénéficiaire brute pour le trimestre explique un portion importante de cette diminution. De plus, dans une moindre importance, l'embauche additionnelle de ressources humaines dans le service à la clientèle explique une bonne partie de la différence de coût additionnel.

AUTRES CHARGES D'EXPLOITATION

Les frais de ventes sont restés stables pour le trimestre terminé le 31 mars 2010, passant de 15,3% à 15,5% des revenus.

Les frais d'administration sont passés de 20,0% à 16,9% des revenus pour le deuxième trimestre de l'exercice 2010. L'amélioration s'explique surtout par une baisse de la dépense de mauvaises créances.

PERTES (GAINS) DE CHANGE

La variation de la juste valeur des contrats de change auxquels la Société était partie prenante au cours du deuxième trimestre de 2010 a généré un gain additionnel de 171 000\$. Après six mois, ces gains s'établissent à 273 000\$.

Compte tenu que la Société utilise le dollar canadien comme monnaie de présentation, elle doit enregistrer un gain ou une perte de fluctuation de change non matérialisée sur la dette à long terme dont le montant nominal est de 13MUS\$. Le taux de change en vigueur à la clôture de cet emprunt était de 1,045 en août 2008 pour la première tranche de 10M\$US et de 1,0217 en mars 2010 pour la deuxième

tranche de 3M\$US. La Société n'a pas conclu de contrat de change pour parer aux fluctuations de change reliées à cette dette. Une variation de 1 cent du taux de change CAD/USD créera un gain ou une perte de change non matérialisée sur la dette à long terme de 130 000 \$. Un tel gain ou perte doit être reconnu au cours de la période de l'exercice où la variation du taux de change est constatée même si le gain ou la perte est non matérialisé et peut-être ne se matérialisera jamais. À la fin du trimestre terminé le 31 mars 2010, le taux de change CAD/USD s'établissait à 1,0156 comparativement à 1,0466 au début de la période, créant ainsi un gain non matérialisé de 305 000\$.

INTÉRÊTS DÉBITEURS

Les intérêts débiteurs ont connu une baisse pour le deuxième trimestre de l'exercice 2010 en comparaison du même trimestre de l'exercice 2009, passant de 10,0% à 8,9% des revenus. Cette baisse s'explique par l'impact favorable des taux de change sur la dépense d'intérêts du fait qu'une partie importante de la dette (d'un montant nominal de 13M\$US) porte intérêts en devise américaine.

RÉSULTATS NETS

Bénéfice d'exploitation

Le bénéfice d'exploitation de la Société (voir conciliation dans le tableau de la page 5 du présent document) s'est établi à 234 000\$ pour le deuxième trimestre de l'exercice 2010, comparativement à un bénéfice de 120 000\$ pour le trimestre terminé le 31 mars 2009. Après les six premiers mois de l'exercice en cours, le bénéfice d'exploitation s'établit à 237 000\$ comparativement à 368 000\$ pour la même période de l'exercice précédent.

Impôts

Sur le bénéfice avant impôt du trimestre terminé le 31 mars 2010 qui s'établit à 539 000\$, des impôts sur les bénéfices de 150 000\$ ont été constatés, pour un taux effectif de 27,9%. Le taux statutaire d'iWeb s'établit à 30,9% (31,1% pour le trimestre comparatif de l'exercice 2009). Les éléments non déductibles, comprenant principalement la rémunération à base d'actions, compensent essentiellement du même montant les éléments non imposables, comprenant une partie du gain de change non matérialisé de la dette à long terme.

Bénéfice net (perte nette)

La Société a enregistré un bénéfice net de 389 000\$ pour le trimestre terminé le 31 mars 2010, comparativement à une perte nette de 246 000\$ pour la période comparative de l'exercice précédent. Pour la période de six mois terminée le 31 mars 2010, le bénéfice net s'établit à 568 000\$, comparativement à une perte nette de 1,5M\$ pour la période comparative de l'exercice précédent. La perte nette de l'an dernier s'explique principalement par la perte de change non matérialisée sur la dette à long terme.

Flux de trésorerie et financement

Le BAIIA ajusté (voir conciliation dans le tableau de la page 5 du présent document) a été de 2,1M\$ (28,3% des revenus) pour le trimestre terminé le 31 mars 2010 contre 1,9M\$ (26,8% des revenus) pour le trimestre terminé le 31 mars 2009. Pour la période de six mois terminée le 31 mars 2010, le BAIIA ajusté s'établit à 4,2M\$ (28,3% des revenus), comparativement à 3,8M\$ ou 28,9% des revenus pour la même période de six mois de l'exercice 2009.

Les flux de trésorerie générés par les opérations de la Société se sont établis à 1,5M\$ pour le deuxième trimestre de l'exercice 2010, comparativement à 1,3M\$ pour la même période de l'exercice 2009.

Au cours du deuxième trimestre de l'exercice, la Société a fait l'acquisition d'immobilisations corporelles et incorporelles pour un total de 1,9M\$, contre 2,0M\$ pour la période correspondante de l'exercice précédent. Ces investissements ont été reliés principalement à l'achat d'équipements informatiques (incluant les serveurs pour les centres de données) pour un montant de 1,2M\$, 0,5M\$ pour des infrastructures de centres de données (notamment pour le début des travaux du centre de données iWeb-NE) et pour les dépenses reliées aux frais de développement capitalisés (logiciel et applications développés à l'interne) pour un montant de 0,2M\$. Les coûts dans les infrastructures des centres de données s'accroîtront dans les prochains mois, avec l'avancement des travaux pour le centre iWeb-NE.

iWeb s'est entendu avec son principal partenaire financier, Goldman Sachs, afin d'augmenter d'un montant de 3M\$US l'emprunt à terme émis en sa faveur, dans le but de financer des dépenses reliées à son quatrième centre de données. L'emprunt à terme, d'un montant de 13M\$US porte intérêt au taux de 17% et est assorti d'un boni correspondant à 2% de la valeur boursière de la Société à l'échéance du prêt en août 2013. L'emprunt à terme de 13M\$ est remboursable en août 2013, et compte tenu des frais d'émission, porte intérêts au taux effectif de 19,98%.

De plus, afin de financer l'ensemble des serveurs nécessaires à la première phase du nouveau centre iWeb-NE, iWeb s'est entendue avec sa principale banque canadienne (BMO-Banque de Montréal), pour une facilité de crédit additionnelle de 3M\$. Cette facilité portera intérêts au taux de base bancaire plus 2%.

En regard des résultats du deuxième trimestre de 2010, la Société se conforme aux différentes clauses restrictives reliées à ses engagements financiers actuels.

Normes comptables futures

Normes internationales d'informations financières (IFRS)

L'ICCA a annoncé que les PCGR qui s'appliquent aux sociétés ayant une obligation publique de rendre des comptes seront remplacés par les Normes internationales d'information financière (IFRS) sur une période de transition qui devrait s'étendre jusqu'en 2011. La Société commencera à publier ses états financiers conformément aux IFRS à compter de l'exercice débutant le 1er octobre 2011. Bien que la Société

ait déjà commencé à planifier la conversion aux IFRS, elle n'a pas encore déterminé l'incidence de cette conversion sur ses états financiers consolidés.

Contrôles et procédures

L'application de la loi 198 et ses règlements constitue un exercice d'amélioration continue qui amène la Société à documenter ses processus et mesures de contrôle déjà en place et à en instaurer de nouveaux.

Après avoir évalué la conception et l'efficacité des contrôles et procédures de divulgation de l'information et la conception des contrôles internes sur l'information financière de la Société au 31 mars 2010, le président et chef de la direction et le chef de la direction financière ont conclu que les contrôles et procédures de divulgation de l'information de la Société étaient suffisants et efficaces pour assurer la divulgation adéquate de l'information financière touchant la Société.

Risques et incertitudes

La Société est sujette à un certain nombre de risques inhérents à son industrie, incluant la compétitivité, les changements technologiques et les variations des devises étrangères.

Le marché dans lequel la Société opère est hautement compétitif. Elle offre un excellent service à sa clientèle et un produit de grande qualité à un prix qu'elle croit très compétitif. Même si son taux de rétention de clientèle est très élevé, la compétition pourrait forcer la Société à réduire ses prix et par la suite, sa profitabilité.

La Société opère dans un environnement technologique en rapide évolution. Un changement majeur dans les technologies de communications pourrait avoir un impact sur toute l'industrie qu'il est impossible de prévoir en ce moment.

La Société est exposée au risque de change car certains items sur son bilan ont pour dénomination le dollar américain. Une importante partie de la dette à long terme (13M\$US) a été contractée en dollars américains. Au moment de la mise en place de cet emprunt, le taux de change réel moyen CAD/USD était de 1,0395. La Société n'a pas conclu de contrat de change pour parer aux fluctuations de change reliées à cette dette. Une variation de 1 cent du taux de change CAD/USD créerait un gain ou une perte de change non matérialisée sur la dette à long terme de 130 000 \$. Un tel gain ou perte doit être reconnu au cours de la période où la variation du taux de change est constatée même si le gain ou la perte est non matérialisé et peut-être ne se matérialisera jamais. De plus, au cours du deuxième trimestre de l'exercice financier 2010, les revenus, facturés et collectés en dollars américains, représentent 77% des revenus totaux de la Société, tandis que les dépenses faites dans cette devise se composent essentiellement d'achat d'équipement informatique, de frais de publicité et de frais de logiciels, ainsi qu'une bonne partie des frais d'intérêts sur la dette à long terme, et représentent un peu moins de 40% des revenus. Incluant l'impact des taux de change sur la dette à long terme contractée en dollars américains et excluant la variation de juste valeur des contrats de change, chaque variation à la hausse ou à la baisse, de 5% du taux de change CAD/USD devrait créer un gain ou une perte avant impôts de 62 000 \$ sur une base annuelle.

Afin de couvrir l'essentiel des risques de change reliés aux opérations courantes de la Société, iWeb contracte des contrats de change à terme permettant de couvrir la variabilité du taux de change entre le dollar américain et le dollar canadien. Au 31 mars 2010, la Société est partie prenante à des contrats de change s'échelonnant d'avril à juin 2010, pour un montant total de 3M\$US. Subséquemment à la fin du trimestre, la Société a conclu des contrats de change additionnels s'échelonnant de juillet à septembre 2010, pour un montant total de 3M\$US. L'ensemble de ces contrats de change permettront à leur échéance d'acheter des dollars canadiens à des taux variant de 1,0434 à 1,0644.

Pour plus de détails sur les différents risques de la Société, voir la note 8 des états financiers intérimaires au 31 mars 2010, et la note 19 des états financiers consolidés vérifiés au 30 septembre 2009.

Perspectives

La Société a connu une croissance importante de ses revenus au cours des dernières années, passant de 1,6M\$ en 2004 à 27,1M\$ en 2009, soit une croissance annualisée de plus de 75%.

La direction croit que les revenus générés par ces serveurs dédiés, qui sont à toute fin pratique totalement récurrents, continueront d'avoir un impact important sur les résultats de la Société au cours de la présente année financière et des années futures. L'emphase est portée sur les serveurs dédiés, soit des serveurs qui sont la propriété de la Société et qui sont loués à un client spécifique pour son utilisation exclusive et qui représentent actuellement 85% des revenus de la Société. Ces serveurs génèrent un loyer mensuel et sont gouvernés par des ententes souvent mensuelles mais qui se renouvellent automatiquement à terme. La Société travaille activement à mettre en place diverses nouvelles activités marketing afin de soutenir la croissance de ces revenus.

De plus, iWeb effectue des efforts d'automatisation importants touchant ses services de serveurs dédiés afin d'accroître les avantages concurrentiels de son offre de serveurs dédiés.

Déclarations prospectives

Le présent document renferme certains énoncés prospectifs. Lorsqu'ils sont utilisés dans le présent document, les termes «entendre», «compter», «planifier», «prévoir», «croire», «estimer», «s'attendre à» ainsi que des expressions semblables et les formes conditionnelles et futures de ces termes, dans la mesure où ils se rapportent à la Société ou à sa direction, visent à marquer la présence d'énoncés prospectifs. Ces énoncés reflètent les points de vue actuels de leurs auteurs, en date du 19 mai 2010, en ce qui concerne des événements à venir et sont assujettis à certains risques, incertitudes et hypothèses. Bon nombre de facteurs pourraient faire en sorte que les résultats, le rendement ou les réalisations réelles soient considérablement différents des résultats, du rendement ou des réalisations à venir qui peuvent être exprimés explicitement ou implicitement dans les énoncés prospectifs. Si l'un ou plusieurs de ces risques ou de ces incertitudes devaient se concrétiser, ou si

certaines hypothèses qui sous-tendent les énoncés prospectifs devaient se révéler incorrectes, les résultats réels pourraient varier considérablement par rapport à ceux décrits dans les présentes comme étant prévus, planifiés, estimés ou attendus. Ces risques comprennent notamment les incertitudes liées au modèle d'affaires dans le secteur de l'hébergement web, à la concurrence, aux marchés financiers et à l'accès aux capitaux, ainsi que les incertitudes liées aux changements d'ordre général et sectoriel dans la conjoncture économique. La Société et sa direction n'ont pas l'intention de mettre à jour les énoncés prospectifs, et ne prennent aucun engagement en ce sens.

Des informations supplémentaires sur Groupe iWeb Inc. peuvent être trouvées sur le site web SEDAR à www.sedar.com ainsi que sur son site web à www.iweb.com.

Le 19 mai 2010.

(signé) *Éric Chouinard*
Éric Chouinard, administrateur
Président et chef de la direction

(signé) *Philip Tousignant*
Philip Tousignant
Chef de la direction financière