

**GROUPE IWEB INC.
COMMENTAIRES ET ANALYSES DE LA DIRECTION
POUR LE TRIMESTRE TERMINÉ LE 30 JUIN 2006**

Ce rapport doit être lu conjointement avec l'information contenue dans les états financiers consolidés vérifiés de Groupe iWeb Inc. (la société) et les notes qui s'y rapportent pour l'année terminée le 30 septembre 2005.

Vue d'ensemble

La croissance de la société a été fulgurante au cours de l'année financière 2004/2005 et cette tendance ne s'est que confirmée au cours des trois premiers trimestres de cette année. On doit noter que cette croissance provient exclusivement des efforts déployés par la société et qu'aucune acquisition importante n'est venue augmenter les revenus. Cette croissance exige que les installations physiques de la société évoluent parallèlement et un deuxième centre de données est devenu indispensable.

Ce deuxième centre de données de la société, sur la rue Couture à Montréal, a commencé à accueillir des clients et des serveurs à la fin du mois de juin. Ce nouveau centre de données aura coûté près de 2M\$ pour sa première phase comprenant l'achat d'une bâtisse, son aménagement avec planchers surélevés et plafonds suspendus, la mise en place d'une nouvelle entrée électrique, d'une génératrice, d'un UPS (uninterruptible power supply) et d'un système de climatisation, le tout ayant la capacité d'accueillir 2 000 serveurs dans un premier temps. La deuxième phase du développement de ce centre est déjà à l'étude. Éventuellement, ce deuxième centre de données contiendra 12 000 serveurs et comptera 200 cabinets de colocation. L'exploitation du centre de la rue Hochelaga continue comme avant.

Résultats

REVENUS

Les revenus du troisième trimestre et des 9 mois terminés le 30 juin 2006 ont doublé par rapport aux revenus des mêmes périodes de 2005. Les revenus ont totalisé 1 538 969\$ pour le troisième trimestre (777 484\$ en 2005) et 4 059 203\$ pour les 9 mois (2 028 863\$ en 2005). La direction a toutes les raisons de croire que cette tendance se maintiendra.

DÉPENSES

Coût des services vendus

Le coût des services vendus a diminué de 2.3% et de 2.5% des revenus pour les périodes de 3 et 9 mois comparées à l'an passé pour se situer à 42.7 %. Cette amélioration est due à l'augmentation de volume et à un contrôle serré des coûts de la bande passante.

Frais généraux

Les frais généraux ont augmenté plus lentement que les revenus, particulièrement au troisième trimestre (77% vs 98%), ce qui confirme la tendance notée au deuxième trimestre. Les frais de vente et particulièrement la publicité sont les postes de dépenses qui ont été privilégiés.

Bénéfice net

Le bénéfice net pour le trimestre est de 141 936 \$ (45 371\$ en 2005) et de 403 475\$ pour les 9 mois (147 879\$ en 2005). Ces résultats démontrent que la rentabilité de la société est désormais solidement établie et que dans une situation normale cette rentabilité devrait suivre l'augmentation des revenus.

FLUX DE TRÉSORERIE

Le bénéfice avant impôts, intérêts et amortissement (BAIIA) a été de 403 825\$ au troisième trimestre (142 650\$ en 2005) et de 1 006 392\$ pour les 9 mois terminés le 30 juin 2006 (372 453\$ en 2005). Si on ajoute au BAIIA, l'augmentation des revenus reportés, les fonds générés par les opérations de la société ont été de 510 751\$ au cours du trimestre et de 1 448 317\$ pour les neuf mois terminés le 30 juin 2006.

Pour financer son projet de nouveau centre de données, la société a négocié une hypothèque et un prêt à terme d'une valeur totale de 1 525 000\$. L'hypothèque de 1 195 000\$ sera remboursée sur 17 ans et le prêt à terme de 330 000\$ sur 5 ans. Un montant de 1 298 464\$ avait été déboursé au 30 juin 2006.

Dans un second arrangement, la société s'est entendue avec une institution financière pour la mise en place d'un crédit rotatif de 750,000\$ qui servira à l'achat de ses serveurs au cours des prochains 12 mois. Cet emprunt sera déboursé par tranches mensuelles, lesquelles seront remboursées sur 24 mois.

Dans un troisième arrangement, la société a négocié la mise en place d'un prêt subordonné de 500 000\$ afin d'améliorer sa structure de capital. Ce prêt non garanti est remboursable dans cinq ans seulement et les intérêts sont payables mensuellement. Des bonis de 150 000\$ et de 0.5% de la valeur boursière de la société seront également payables dans cinq ans.

Risques et incertitudes

La société est sujette à un certain nombre de risques inhérents à son industrie, incluant la compétitivité, les changements technologiques et les variations des devises étrangères.

Le marché dans lequel la société opère est hautement compétitif. Elle offre un excellent service à sa clientèle et un produit de grande qualité à un prix qu'elle croit très compétitif. Même si son taux de rétention de clientèle est très élevé, la compétition pourrait forcer la société à réduire ses prix et par suite sa rentabilité. La société opère dans un environnement technologique en rapide évolution. Un changement majeur dans les technologies de communications pourrait avoir un impact sur toute l'industrie qu'il est impossible de prévoir en ce moment.

Environ 40% des revenus de la Société sont facturés et collectés en dollars US.

Perspectives

La société a vu ses revenus pratiquement doubler entre 2004 et 2005, passant de 1,5M\$ à près de 3,0M\$. Tout porte à croire qu'ils doubleront encore entre 2005 et 2006 passant de 3,0M\$ à près de 6,0M\$. Les résultats des trois premiers trimestres confirment cette tendance. La société continue ses efforts de vente par des publicités visant des recherches précises sur divers moteurs de recherche et par le développement de nouveaux directeurs de comptes pour dialoguer avec ses clients. L'emphase est portée sur les serveurs dédiés, soit des serveurs qui sont la propriété de la société et qui sont loués à un client spécifique pour son utilisation exclusive, dans l'environnement sécuritaire des centres de données de la société. Ces serveurs génèrent un loyer mensuel sous un bail pouvant atteindre une durée de 12 mois. La direction croit que les revenus générés par ces serveurs dédiés continueront d'avoir un impact important sur les résultats de la société au cours de la présente année financière et des années futures.

Déclarations prospectives

Certaines déclarations faites dans ce rapport intérimaire, en particulier ce qui a trait aux attentes de la société, sont des énoncés prospectifs. Ceux-ci comportent des risques et incertitudes connus et inconnus et peuvent faire en sorte que les résultats réels futurs de la société diffèrent sensiblement de ceux qui sont prévus. Ces risques comprennent notamment les incertitudes liées au modèle d'affaires dans le secteur de l'hébergement web, à la concurrence, aux marchés financiers et à l'accès aux capitaux, ainsi que les incertitudes liées aux changements d'ordre général et sectoriel dans la conjoncture économique.

Des informations supplémentaires sur Groupe iWeb Inc. peuvent être trouvées sur le site web SEDAR à www.sedar.com.

Le 9 août 2006.

(signé) *Éric Chouinard*
Éric Chouinard, administrateur
Président et CEO

(signé) *Martin Leclair*
Martin Leclair, administrateur
Vice-président et COO

